

Poste : Ingénieur commercial / Business Developer (F/H)

CONTEXTE DU POSTE

ELWAVE est la 1^{ère} et unique société au monde à développer des systèmes de détection de nouvelle génération basés sur la technologie électromagnétique du « sens électrique ».

ELWAVE valorise les travaux de recherche conduits par le laboratoire de biorobotique de l'Institut Mines-Télécom Atlantique de Nantes depuis 2007.

Les systèmes ELWAVE sont utilisés dans les secteurs de la robotique sous-marine et industrielle.

Lauréate du concours national d'innovation i-LAB 2019, ELWAVE est soutenue par BPIFrance, TOTAL, SAIPEM, SUBSEA7, AIRBUS, les pôles de compétitivité Mer Bretagne Atlantique et EMC2.

DESCRIPTIF DU POSTE

Dans le cadre de la commercialisation de nos premiers produits, nous ouvrons le poste d'Ingénieur commercial (F/H).

Rattaché(e) au Président de ELWAVE, en lien avec l'équipe technique, vous animez, coordonnez et développez l'activité commerciale du secteur sous-marin (offshore, énergies marines renouvelables, océanographie, aquaculture, infrastructures portuaires).

A ce titre, vous :

- Structurez et pilotez l'ensemble du processus commercial du secteur sous-marin : identification des besoins, construction et présentation de l'offre, négociation et closing,
- Réalisez et animez les actions commerciales pour atteindre les objectifs de vente annuels : réalisation des supports commerciaux, mise en place de campagnes de prospection, participation aux salons professionnels, rendez-vous clients, ...
- Participez à l'élaboration des offres, à la rédaction de propositions technico-commerciales, à la négociation et la signature des contrats avec le support de l'équipe technique,
- Assurez le suivi et le développement du portefeuille client,
- Tenez à jour le CRM sur le secteur sous-marin afin de permettre le reporting de la performance commerciale.

Le poste est basé à Nantes avec des déplacements fréquents en France et à l'international (Zone Europe du Nord principalement dans un premier temps).

Les perspectives d'évolution sont nombreuses en lien avec le fort développement de la société.

PROFIL RECHERCHE

Vous avez 5 à 8 ans d'expériences techniques et commerciales significatives dans le secteur sous-marin (oil&gas, énergies marines renouvelables, défense navale ...).

Vous disposez d'une formation d'ingénieur de grande école et votre expérience comme ingénieur de développement ou de production dans les systèmes offshore (oil&gas, robotique sous-marine, câbles sous-marins, EMR ...) vous permet de comprendre et d'expliquer notre offre de produits.

Vous justifiez d'expériences commerciales réussies dans le domaine maritime (offshore, EMR, défense) et le montage de projets en France et à l'étranger.

Doté(e) d'une forte culture de la performance et du challenge, vous disposez de réelles aptitudes commerciales et souhaitez évoluer dans un contexte international.

Vous êtes disponible pour des déplacements réguliers.

Anglais courant (oral et écrit) indispensable.

Vous souhaitez vous investir dans une start-up innovante et contribuer activement à son développement.

DÉTAILS

- **Référence** : Ingénieur commercial ELWAVE_2020
- **Type de contrat** : CDI
- **Début** : Mars 2020
- **Lieu de travail** : Nantes
- **Salaire** : à définir en fonction de l'expérience